Apresentação Institucional

Assessoria de Seguros

“A Continental atua no mercado segurador brasileiro há mais de 20 anos, com atendimento exclusivo a mais de 3000 corretores de seguros SUSEP no Estado de São Paulo.”

NOSSA HISTORIA CONTINENTAL!

1997

Fundada por Luiz Gustavo Miranda de Sousa, iniciou sua atuação com um modelo de exclusividade junto a seguradora Real Seguros.

2003

Em 2003, a Continental expandiu o seu atendimento com outras seguradoras, tornando-se uma Assessoria Multimarcas

2021

Destaca-se e recebe prêmios por produção entre algumas de suas 18 parcerias (seguradoras e operadoras). Além de chegar ao número de mais de 3000 Corretores cadastrados e atendidos na Capital, Interior e Litoral de SP, com crescimento até agosto deste ano de 30% em prêmios emitidos, e com previsão de vendas no valor de 150 milhões/ ano.

Com o objetivo de se adaptar às necessidades de cada companhia, a Assessoria divulgou não apenas a sua marca, mas também as marcas das Seguradoras parceiras, tanto com o modelo de representação como de assessoria.

A empresa é uma das sócias fundadoras da ACONSEG-SP (Associação das Empresas de Assessoria e Consultoria de Seguros do Estado de São Paulo), tendo o seu sócio, Luiz Gustavo, presidido essa entidade por quatro anos.

01

Estrutura interna

A Continental trabalha com modelos de negócios, para melhor atender às necessidades de cada Seguradora / Operadora e dos Corretores de Seguros.

NOSSA ATUAÇÃO

Matriz na **Capital, no Centro de São Paulo,** com comercias estrategicamente posicionados também no **interior e litoral de São Paulo**.

Modelos de Atuação

MODELOS	DESCRIÇÃO
Representação - Seguradoras	Filial exclusiva com a logomarca da seguradora, 100% apartada das demais estruturas, com funcionários e trâmites próprios, possibilitando um acesso ao corretor de seguros mais focado e com baixo custo para o parceiro.
Assessoria -Seguradoras / Operadoras	Estrutura Multimarca, porém com departamentos técnicos e/ou comerciais especializados em atender os corretores de seguros em nome de uma seguradora, operadora ou ramo. Deste modo, o trâmite operacional é filtrado para estes parceiros, e a abrangência da marca e produto é maior.

Princípios de Trabalho

A Continental oferece suporte às rotinas dos Corretores de Seguros em cada Seguradora e Operadora, possuindo entendimento nos produtos comercializados por estas e com know-how em atendimento.

As “Células” na Continental, são grupos de funcionários que se tornam especialistas em uma única seguradora, operadora ou ramo, fazendo com que cada atendimento seja mais ágil e, consequentemente, menos propenso à equívocos.

Os gerentes comerciais também são separados por especialidade nos ramos de AUTO, RE, SAÚDE e VIDA e estão à disposição dos corretores de seguros, para facilitar as negociações e incentivar cada vez mais a venda, fornecendo todo apoio necessário.

EQUIPE!

A empresa trabalha com mais de 40 funcionários, atendendo corretores de pequeno, médio e grande porte, junto as Seguradoras e Operadoras parceiras.

COLABORADORES COM
CONHECIMENTO MULTIDISCIPLINAR

A sua equipe é formada por muitos funcionários oriundos do mercado segurador, dos quais foram formados internamente dentro da filosofia da empresa, o que reforça a sua essência de “estender o tapete vermelho ao corretor”. Assim, por ser mais uma opção de canal de atendimento ao corretor de seguros, e uma ótima opção como rede de distribuição para a seguradora e operadora, a Continental se fortalece junto aos seus parceiros, junto aos seus Corretores de Seguros, e ao seu grupo de funcionários - que têm a ciência que o atendimento é o principal diferencial competitivo.

Em vista disso, cada funcionário da assessoria- seja este da área técnica, área comercial, coordenação, administrativo ou recepção – sabem que, a todo o momento, ele poderá ser avaliado por qualquer um dos corretores da grade, em seus mais diversos critérios, como agilidade no atendimento, coerência de informação, simpatia, retorno ou frequência de visitas.

02

ESTRATÉGIA

PARCERIAS

Há mais de 20 anos atuando no mercado, a Continental tem parcerias sólidas com as Seguradoras e Operadoras

A Continental possui parcerias com diversas seguradoras e operadoras, e inclusive com algumas cias de nicho. Dessa forma, a assessoria consegue ter em sua grade com mais de 3000 corretores de seguros SUSEP cadastrados, onde estes podem ser orientados quanto a melhor opção para atender o seu cliente, fazendo com que se efetue mais negócios.

Nossos Produtos

Seguradoras e Operadoras

PRODUTOS	PARCEIROS
AUTO, RE e VIDA	Chubb Excelsior HDI Ituran MAG Sompo Suhai Sura Tokio Marine Zurich
SAÚDE	Amil CNU – Unimed Corpore Grupo NotreDame Intermédica Qualicorp

VANTAGENS

03

Por que utilizar os serviços da
Continental Assesoria

VANTAGENS PARA SEGURADORAS E OPERADORAS PARCEIRAS

- Rede de distribuição com mais de 3000 Corretores de Seguros SUSEP, de todos os portes e foco.
- Custo mais baixo para a Seguradora e Operadora, em relação a montar uma estrutura própria com filiais e funcionários.
- A Continental se adapta às necessidades da Seguradora / Operadora, disponibilizado uma estrutura, um comercial ou equipe técnica exclusiva.
- Remuneração paga a Assessoria, de acordo com a produção.
- A Continental tem como essência a excelência no atendimento, pois só haverá produção e remuneração, se os Corretores estiverem sendo bem assistidos.
- Expansão mais rápida e efetiva da marca da Seguradora e Operadora. Maior divulgação do “apetite” e dos produtos da cia pela nossa Assessoria.
- Por sermos uma extensão das Seguradoras e Operadoras, é possível efetuar uma análise mais profunda da produção, com gestão efetiva, buscando sempre melhorias contínuas nos resultados.

VANTAGENS PARA AS CORRETORAS DE SEGUROS ATENDIDAS

IDENTIDADE DA CORRETORA PRESERVADA

A marca que chegará ao segurado será sempre a do Corretor e da Corretora de Seguros SUSEP, nunca da Continental.

CADASTRO LIGADO DIRETAMENTE À SEGURADORA E OPERADORA:

A Continental trabalha com prestação de serviços, por isso o Corretor terá sempre o seu próprio código junto à Seguradora e Operadora, e sua marca própria junto ao seu cliente.

COMISSÃO DO CORRETOR PRESERVADA

Pelos motivos acima destacados, todos os Corretores cadastrados na Assessoria recebem a sua comissão diretamente da Seguradora e/ou Operadora.

SOLUÇÃO DE PENDÊNCIAS

Como a Continental tem melhor acesso às Seguradoras e Operadoras, e conhecimento nos trâmites internos, as soluções de pendências ficam mais fáceis e ágeis para o Corretor que trabalha com a Assessoria.

DIMINUIÇÃO DE CUSTO

Por efetuarmos a maior parte operacional dos trâmites de cada Seguradora/Operadora, dentro das necessidades, desejo, e do combinado com os nossos Corretores, os mesmos conseguem produzir mais com uma equipe menor de funcionários em suas Empresas e efetivamente ter tempo maior para venda de seguro.

AVALIAÇÃO DE FUNCIONÁRIOS:

Todos os funcionários da Continental podem ser avaliados pelos Corretores (em sigilo), para que tenhamos sempre uma melhoria contínua no atendimento (Avaliados pelo Corretor por: coerência de informação, agilidade no atendimento, retorno, simpatia, e frequência de visitas) .

VANTAGENS PARA AS CORRETORAS DE SEGUROS ATENDIDAS

MELHORES OPÇÕES

Temos know-how para sugerir ao Corretor o melhor direcionamento aos seus clientes, com um leque de Seguradoras / Operadoras e Produtos, para que o mesmo efetue mais negócios.

MAIS TEMPO PARA VENDER

Com o apoio da Continental, sobra mais tempo para o Corretor se dedicar àquilo que realmente importa: VENDAS.

EXCELÊNCIA NO ATENDIMENTO

A Continental sabe que os mais de 3000 Corretores de Seguros em sua base de atendimento, sejam eles de pequeno, médio, ou grande porte, são Empresários com autonomia para escolher por qual canal desejam ser atendidos em uma determinada Seguradora e/ou Operadora, e por este motivo procura fazer a diferença na escolha da equipe da Assessoria e firmar para estes a importância do bom atendimento, sabendo que superar a distância do BOM para o ÓTIMO, é a chave do sucesso.

PERGUNTAS FREQUENTES

Pergunta: A continental é uma plataforma e atua como corretora de seguros também?

Resposta: Não! A Continental é uma Assessoria, prestadora de serviços, contratada pela Seguradora e Operadora para atender as Corretoras de Seguros, e não atua com vendas, portanto jamais entraria em concorrência com a grade ou qualquer cliente do Corretor; Já as Plataformas, são Corretores agregadores que possuem SUSEP e trabalham com vendas diretas à clientes e com Co-corretagem com Corretores, em sua maioria, Pessoa Física.

Pergunta: Há diferença de comissão para corretores que trabalham com a continental assessoria e corretores que trabalham com plataforma?

Resposta: Sim. Os Corretores da nossa Assessoria, recebem a comissão diretamente da Seguradora e/ou Operadora, portanto a sua remuneração é integral àquela escolhida na operação; Já os Corretores de Plataforma, recebem a sua remuneração pela Plataforma, ou seja, é feito um repasse, e normalmente é retido um valor da comissão do Corretor.

Pergunta: Há diferença de comissão para corretores que trabalham com a assessoria e corretores que trabalham diretamente com a seguradora/operadora?

Resposta: Não. A única coisa que pode diferenciar a comissão do Corretor de Seguros que opera direto é o volume da sua produção.

MATRIZ SÃO PAULO
(11) 3629-1299
R. Araújo, 70 - 08º e 09º andar.
República CEP: 01220-020

ATENDIMENTO LITORAL SP
0800-772-1299

ATENDIMENTO INTERIOR SP
0800-772-1299

OBRIGADO!